



**BAGAIMANA MENEMUKAN HARTA KARUN  
DI FACEBOOK ?**

**SELAMAT PAGI SOB !! ☺**

**MUDAH-MUDAHAN HARI INI DAN SETERUSNYA KITA DIBERI  
KEBERKAHAN DALAM HIDUP INI, AMIIN...**

Di sini saya ingin berbagi pengalaman sob, pengalaman dibidang jualan online.

Kebanyakan yang baru terjun dibidang jualan online ini.

Bingung mau mulai dari mana dan bingung mau promosi di mana. Benar ga sob ?

Promo terus di facebook tapi ko sepi... ga ada yang ngerespon...

Ngalamin gitu juga ?

Nah di ebook ini, nantinya akan dibahas Jualan Online via FB yang Mudah, Tanpa Ribet dan menemukan di mana Harta Karun mu berada.

**TEMUKAN HARTA KARUN KAMU SEKARANG JUGA !**

Perkenalkan dulu, nama saya Aji Tri Hastoro

Seorang newbie yang sejak 5 tahun yang lalu mencari penghasilan di FB atau media online lainnya.

Ok, cukup segitu dulu perkenalan dari sy, ga perlu panjang lebar kali ya sob..... langsung ke inti.....

Masih semangat ya sob ? ☺

**Jualan di FB ga susah-susah amat sob, asal tahu caranya loh ya...**

Om mark udah menyediakan fasilitas untuk jualan. Bikin FP atau iklan lewat FB ads.

Oke, untuk newbie kaya saya.. Ribet juga belajar Fb ads, dan kalau pakai jasa orang untuk bayar FB ads itu sekitar min 200rb/minggu sob.

Waduhhh... penghasilan belum tetap dari jualan, belum pernah juga pake FB ads, ga tau nanti prospek kedepannya bagus ga.

Ingat sob, minimkan modal dan maksimalkan profit kalau bisa sih tanpa modal sob.. hehee

Terus gimana donk mas ?

Jualan tanpa ribet dan ga makan modal promo mahal ?

+ Sabar ya sob ☺, Oke saya jelasin sekarang.

## **A. Menentukan Target Grup**

Terlebih dahulu kamu harus tau siapa target produk kamu, di mana target kamu berkumpul, di grup mana yang ramai dan potensial

Itu Harta Karun yang terpendam. yang mesti kamu cari..

Contoh : Kamu mau cari pembeli untuk produk fashion baju cewek.

- **Perhatikan lokasinya dulu.. Kamu mau jualan di kota apa ?**

Misal : di kota kamu sendiri di Tegal, biar bisa COD sama calon pembeli dan lebih mudah closing... ( OK ga masalah )

Nah nanti tulis formatnya di pencarian fb ..... Tegal.

- **Di mana sih grup yang cocok buat promo produk kita?**

Cari di grup mana yang ramai, dan banyak aktifitas commentnya. Jangan grup yang banyak postingan spam, percuma kamu iklan di sana nanti ga bakal dibaca. Utamakan admin grupnya aktif, kalau admin aktif berarti postingan rapi dan grup itu banyak yang lihat.

Cari grup jual beli fashion (kalau produknya fashion), atau komunitas. Contoh : jual beli tegal, komunitas tegal, baju tegal, bisnis tegal, peluang bisnis, iklan tegal, dll.

- Posting dengan sopan dan elegant, TANPA SPAM.

Ingat kalau di komunitas biasanya ada aturan mainnya jangan sekali-kali spam.

Ga bisa asal posting iklan sembarangan. Pertama kamu harus aktif comment, posting, dll dan dekati admin grupnya (Barangkali bisa di ajak kerjasama). hehee

**JANGAN JADI PEMBACA YANG PASIF.. HARUS AKTIF !**  
**SEMAKIN AKTIF, SEMAKIN DIKENAL BANYAK ORANG.**

Cara iklan di grup komunitas ga bisa langsung jualan, dengan softselling. Tapi lebih asyik karena bisa mendatangkan orang-orang yang lebih potensial.

Pancing mereka biar ngeadd FB kamu sob... Baru kamu jualan di FB kamu sendiri

**Cara nya gimana ?**

- Pancing dengan hal-hal yang bermanfaat dan Gratis. Lalu suruh mereka add FB kamu...

**UDAH KETEMU HARTA KARUNNYA BELUM SOB ?**

**Sekarang Action.....**

**TUGAS BUAT KAMU !!**

**TEMUKAN MIN 3 GRUP FB POTENSIAL YANG COCOK BUAT  
PROMO PRODUK KAMU,  
JIKA SUDAH SILAKAN INBOX FB (Aji Tri Hastoro)**

**SALAM SUKSES**

**AJI TRI HASTORO**

**Kontak person :  
Sms/wa : 082327295676  
Pin bb : 53B33E73**

